

Eve Lapique

06.86.90.87.11
eve.lapique@gmail.com
21 rue du Quai Bourgeois
33000 Bordeaux
08/10/1985
Permis B



FORMATION

Depuis septembre 2007: INSEEC Bordeaux Membre de la conférence des grandes écoles
Institut des Hautes Etudes Economiques et Commerciales, Grade Master 2, promotion 2010

Juin-Juillet 2009: INSEEC Londres, Summer Session, cours de marketing international,
marketing du luxe, communication

Septembre 2003 à 2006: Université Victor Segalen Bordeaux II, Licence de psychologie

Juin 2003: Lycée de Borda Dax (40), Baccalauréat Sciences Economiques et Sociales

Langues:

Anglais: courant (Janvier 2007: Programme linguistique à EF Dublin; cours de grammaire
anglaise, de business et de vocabulaire)

Espagnol: niveau intermédiaire

Informatique:

Word, Excel, Power Point, Sphinx

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Janvier 2009-Avril 2009: MISSION AUDIT CONSULTING, association des commerçants de Pessac
*Plan d'actions commerciales, mise en place d'opérations, de recommandations stratégiques et opérationnelles
afin de redynamiser le centre ville*

Décembre 2008-Janvier 2009: GERARD DAREL (33), boutique de prêt à porter,
Conseillère de vente, Stage d'une durée de deux mois et divers CDD durant l'année 2009:
Conseil à la vente

Gestion du stock et du flux de marchandises entre la surface et les réserves

Etiquetage des produits pour les ventes privées, mise en place des soldes et d'un merchandising attractif

Juin-Juillet 2008: BARON FRANCOIS (New York), importateur de vin, **Service commercial**, Stage:
Missions marketing et commerciales

Gestion des stocks, préparation et vérification des commandes

Janvier 2008: IUT Bordeaux I (33), **Chargée de communication**, Stage:

Promotion et communication des projets des étudiants en partenariat avec Cap Sciences

Elaboration de plaquettes d'information pour la promotion de l'IUT et préparation de la journée porte ouverte

Août 2007, 2008 et 2009: SOCIETE GENERALE (40), banque, **Chargée d'accueil**, CDD:

Mission de conseil auprès des clients, gestion de la caisse et traitement des opérations courantes

Orientation des clients vers les chargés de clientèle, placement de produits financiers et phoning

INTERETS ET LOISIRS

Œnologie: *Secrétaire de l'association V'Inseec, promotion de l'œnologie au sein de l'INSEEC Bordeaux*

*Dégustations et organisation de la soirée « Art et Vins du Monde » (Avril 2008): prise de contacts avec les
artistes et les négociants, recherche de financement*

Voyages: *Amérique Latine, Etats Unis, Europe*

Mode

Sport: *Course à pied*